



GSH

33

*Wir gehen voran.  
Kommen Sie doch auch mit.*

Edelsplitle, Dekosteine, Gabionensteine und vieles mehr

 [www.splitthandel.de](http://www.splitthandel.de)

# NATURSTEIN

*Großhandel aus Wilsum*



**GSH**



***[www.splitthandel.de](http://www.splitthandel.de)***



GSH



# 33 GRÜNDE

*die für eine Zusammenarbeit sprechen*

---

**In diesem Prospekt finden Sie 33 Argumente,**

die uns auszeichnen und vom Mitbewerber unterscheiden. Besondere Merkmale die kein anderer Naturstein-Großhandel zu bieten hat. Nehmen Sie diese Broschüre gern als Leitfaden. Vergleichen und entscheiden Sie anhand dieser Merkmale bei welchem Unternehmen Ihre Bedürfnisse optimal gedeckt werden.

*„Lassen Sie uns gemeinsam an Ihren individuellen Anforderungen und Wünschen arbeiten.“*

**Ihr Guido Brink-Spalink**

*Gi. Brink-Spalink*

---

# 33 GRÜNDE *die für eine Zusammenarbeit sprechen*



## 01 Zeit

Sie sparen Zeit und Geld, da wir Ihre Ware, kommissionsgerecht und fertig gelabelt, falls gewünscht als Eigenmarke, liefern. Für Sie übernehmen wir das umfüllen, abwiegen und kommissionieren.

## 02 Lagerkosten optimieren

Nutzen Sie unser Lager und unsere Flexibilität - deutschlandweit. Für Sie liefern wir Ihre Ware in den gewünschten und fertig abgefüllten Verpackungsgrößen.

## 03 Frachtkosten sparen

Profitieren Sie von kurzen Wegen und schnellen Reaktionszeiten für den besten Preis. Nutzen Sie unser Hauptlager in Wilsum und auch viele weitere Außenlager in Deutschland.

## 04 Erfahrung

Seit mehr als 10 Jahren am Markt etabliert und stetig auf Expansionskurs. Profitieren Sie von unserer Erfahrung, unserem Produkt Know-how und qualifizierten Mitarbeitern.

## 05 Gewinn optimieren

Sie erwirtschaften einen höheren Gewinn durch ein hochwertig, tiefes sowie breites Liefersortiment mit großen Kombinationsmöglichkeiten. Nutzen Sie Crossselling-Möglichkeiten ohne Lagerhaltungskosten. Dadurch erreichen Sie einfach die frachtfreie Anlieferung zu Ihrem Lager. Die beste Auswahl für Sie und Ihrer Kundschaft.

## 06 Flexibilität

Egal ob 20 kg oder 24 Tonnen., verpackt oder auch lose, ob im In- oder Ausland, ob vom Lager Wilsum oder direkt aus den Steinbrüchen (Streckengeschäft). Sie erhalten die Ware nach Ihren Wünschen.

## 07 Klare Preispolitik

Sie profitieren davon, dass wir in die Zukunft schauen. Klare Preisstrukturen sichern Ihnen auch langfristig bestmögliche Preise in Ihrem Markt.

## 08 Perfekte Abschlussquote

Sie erhalten kostenlose Muster. Somit können Sie die Ware im Vorfeld sehen und anfassen. Wenn Sie es wünschen bekommt Ihr Kunde die gewünschten Muster bequem und direkt an seine Wunschadresse.

## 09 Liefersicherheit

Für Sie ist immer genügend Material im Vorrat. Egal ob im Frühjahr bei hohem Bedarf, oder im Winter bei Steinbruch-Wartungsarbeiten.



---

## 10 Lieferfähigkeit/ Planungssicherheit

Sie profitieren durch schnelle Lieferzeiten innerhalb von nur 5-10 Werktagen. Das gibt Ihnen Planungssicherheit. Auch Anlieferung inkl. Entladungen durch unseren eigenen Fuhrpark sind möglich.

## 11 Imageverbesserung

Sie verbessern ihr Image durch Nachhaltigkeit. Gutes Marketing „kostenlose Kataloge“, guten Service „kostenloses Bildmaterial“, sowie Zuverlässigkeit zu fairen Preisen.

## 12 Immer einen Schritt voraus!

Sie verkaufen exklusive und innovative Natursteine. Durch diese Einzigartigkeit sind Sie ihren Mitbewerbern immer einen Schritt voraus.

## 13 All-inclusive-Lösung

Für ihren Onlineshop. Sie stellen die Plattform, wir den Rest. Bildmaterial. Muster. Lagerung. Abfüllung. Avisierung. Privatkundengerechter Versand.

## 14 Kostenlose Werbung

Sie steigern Ihren Absatz durch kostenlose Werbeträger wie Big Bags mit Ihrem Logo. Durch die kostenlose Einlagerung Ihrer Big Bags, ist eine stetige Abfüllung in einer Firmeneigenen Verpackung gewährleistet. Corporate Design.

## 15 Gebietsschutz

Ihr Wunschgebiet sichern wir Ihnen zu, damit können Sie planen und sich Nachhaltig aufstellen. Sprechen Sie uns an.

## 16 Verkaufsförderung

Sie wollen zum bestmöglichen Preis verkaufen? Wir helfen Ihnen gern. Kostenlos erhalten Sie Muster, Kataloge und Werbeartikel. Begeistern Sie Ihren Kunden.

## 17 B2B Lieferungen

Sie selbst bestimmen den Verkaufspreis und sicher damit Ihre Marge. Sie können sich darauf verlassen, dass wir Ihre Kunden schützen.

## 18 Umsatzsteigerung

Ihre Mitarbeiter werden auf Wunsch von uns geschult. Nur fittes Personal erzielt Umsatz und bringt zufriedene Kunden.

---



# 33 GRÜNDE *die für eine Zusammenarbeit sprechen*



## 19 Zeit und Ort

Nutzen Sie die Flexibilität und unsere Erreichbarkeit. Das bedeutet für Sie, bessere Planung, Sicherheit und Terminflexibilität.

## 20 Dekosteine Verkauf ohne Einlagerung

Sie profitieren von unserer Dropbox auf [www.dekosteine.splitthandel.de](http://www.dekosteine.splitthandel.de) und von unserer Live-Cam. Sie verkaufen nur verfügbare einzigartige Exemplare. Mehr geht nicht!

## 21 Verpackungssicherheit

Sie bekommen eine hochwertig verpackte Ware. Durch hohe Qualitätsstandards, erhalten Sie immer eine gleichbleibend sichere Verpackungsform. Die sowohl auf UV-Stabilität wie auch auf eine robuste Gewebestärke abgestimmt ist.

## 22 Preisstabilität

Profitieren Sie vom garantierten und stabilen (Währung/Frachten/Mineralölmarkt-Rohstoffpreise) Jahrespreis.

## 23 Marktkenntnis

Ihr Vorteil sind unsere langjährigen Kenntnisse im Natursteinhandel. Sie haben eine höhere Sicherheit bei der Material-Auswahl.

## 24 Leistungsverträge

Für Ihren Mehrwert, haben wir uns den Qualitätsanspruch gestellt und sind gelisteter Lieferant von Eurobaustoff, Bau King, CC & ZEB.

## 25 Transparenz

Sie können sich sicher sein, nur das zu bezahlen, was auch ausgewiesen wurde. Garantiert keine versteckten Kosten.

## 26 Marketing Unterstützung

Sie profitieren von unserer Marketingabteilung. Da viele Ihrer Kunden zuerst den Weg über das Internet suchen haben wir den Internetauftritt für sie perfektioniert.

## 27 Bilddatenbank

Sie sparen sich einen professionellen Fotografen und extrem viel Zeit. Sie erhalten alle Lizenzen für unser professionelles Bildmaterial. Das gilt sowohl für Material- & Imagebilder.





## 28 **Größtes Lager deutschlandweit**

Sie haben die Möglichkeit auf das größte Gabionensteinlager Deutschlands zuzugreifen. Für Sie lagern wir mehr als 90 Gabionenfüllmaterialien.

## 29 **Exklusivmaterial**

Sie profitieren durch unsere europaweite Exklusivität, unter anderem, im Bereich der Afrikanischen Dekomaterialien.

## 30 **Effektives Arbeiten**

Sie profitieren durch unsere kurzen Reaktionszeiten. Binnen 24 Std. ist ihre Anfrage/Bestellung beantwortet, garantiert.

## 31 **Innovativ**

Profitieren Sie von dem dynamischen GSH Team. Ein guter Kunde kauft nur bei guten Lieferanten. Für die stetige Entwicklung setzen Sie sich von Mitbewerbern ab und setzen neue Trends.

## 32 **Kundenorientiert**

Sie stehen im Vordergrund. Sie sind das Aushängeschild. Sie suggerieren Stärke durch Anlieferungen in eigenen Big Bags, professionelles Bildmaterial und einer enormen Sortimentstiefe. Die GSH fungiert ausschließlich im Hintergrund, als starker und zuverlässiger Partner.

## 33 **up-to-DATE**

Durch die regelmäßigen Newsletter und starken Außendienst Mitarbeitern, sind Sie immer auf dem Laufenden und sind auch hier einen Schritt voraus.



# FEEDBACK

*Das sagen unsere Kunden über uns*

GSH

*Die GSH ist schon ein  
ziemlich cooles Team. Die Jungs  
sind stabil und Papa kauft da  
immer Steine ein.*

FLEXIBEL

STARK

SCHNELL





*„Seitdem wir mit der GSH zusammenarbeiten, haben wir unseren Umsatz in diesem Bereich mehr als verdoppelt. Zudem schätze ich die kurzfristigen Lieferungen und die unkomplizierte Abwicklung.“*



**AGP Bauzentrum**  
Sebastian Scheller  
Verkauf Galabau

38122 Braunschweig

BAUKING

*„Wir haben uns entschieden nur mit den stärksten einer Branche zusammenzuarbeiten und die GSH ist für uns der ideale Partner. Egal ob loses Material, Sackware, Big Bags oder im Onlineshop-Bereich, die GSH ist äußerst leistungsstark und kundenorientiert.“*



**Benz Baustoffe**  
Patrick Stachurski  
Bereichsleiter Tiefbau/GaLaBau

74924 Neckarbischofsheim

EUROBAUSTOFF

*„Vor der Partnerschaft mit der GSH hatten wir mit Natursteinen nichts am Hut. In diesem Jahr haben wir unser Natursteinlager (Splitte, Kiese, Gabionensteine) auf nun mehr 25 Boxen erweitert. Ein tolles, kompetentes Team.“*

**Bantle**

**Bantle GmbH**  
Andreas Bantle  
Geschäftsführer

78713 Schramberg

GSH PARTNER - NATURSTEINHANDEL

*„Ich schätze den ehrlichen Umgang welcher sich über die letzten 10 Jahre aufgebaut hat. Das zeichnet eine starke Partnerschaft aus.“*

**BAU KING**

**BauKing Iserlohn**  
Sebastian Paulus  
Verkauf Galabau

58636 Iserlohn

BAUKING

# BABAK RAFATI

über die GSH

GSH



Babak Rafati war als Redner zum 10 jährigen Jubiläum der GSH eingeladen. Der ehemalige FIFA-Schiedsrichter berichtete aus seinen Erfahrungen über Stressmanagement sowie Umgang mit Leistungsdruck. Dabei wurden die Parallelen zwischen Spitzensport und Berufsalltag eindrucksvoll aufgezeigt und zugleich Strategien für eine starke Selbstführung vermittelt.

**Zitat:**

*„Die Botschaft aus dem Imagefilm der GSH ist beeindruckend. Menschen. Es geht um Menschen. Genau diesen Eindruck habe ich auch von dieser Firma bekommen. Der Mensch steht im Vordergrund. Bitte macht genauso weiter.“*

**Babak Rafati**

GSH

# TEAM

*Wir freuen uns auf Sie*



***Rufen Sie uns an!***

05945 - 299993-0





 ***[www.splitthandel.de](http://www.splitthandel.de)***

GSH Naturstein Großhandel, Mittelesch 4, 49849 Wilsum, Tel. 05945 - 299993-0, Fax 05945 - 299993-19